28-29 NOVEMBRE 2019

BEFFROI DE MONTROUGE



L'achat hospitalier au service de la transformation du système de santé

Inscriptions en ligne sur www.journees-achat-hospitalier.com

sous le haut patronage de









en partenariat avec







JEUDI 28 NOVEMBRE 2019

8h30-9h00 Accueil café

9h00-9h15 Discours d'introduction

Dominique LEGOUGE, Directeur général, Resah.

9h15-9h35 Loi relative à l'organisation et à la transformation du système de santé : actualité

Un représentant du Ministère des Solidarités et de la Santé.

9h35-10h00 Actualité du programme PHARE

Raphaël RUANO, Responsable du programme PHARE, DGOS.

10h00-10h30 Remise des trophées «Santé Achat»

10h30-11h00 Pause

11h00-11h30 Les grands enjeux de transformation dans le secteur sanitaire et médico-social pour les 3 prochaines années

Une table ronde en présence d'Etienne GRASS, Directeur et Guilhem BIANCARELLI, Directeur-Principal, Market unit Citizen services - Healthcare, Capgemini Invent ; de Loïc CHABANIER, Associé, EY Advisory ; de Juliette PETIT, Directrice du pôle Stratégie et gouvernance, CNEH ; de Samuel BOTTARO, Associé, Mazars

et de Me Laurent HOUDART, Avocat, Cabinet Houdart.

11h30-11h50 Quelle place pour les industriels et quel rôle pour la fonction achat dans la transformation

du système de santé ? Le point de vue de directions générales d'établissements de santé

Les résultats de l'étude des élèves directeurs d'EHESP Conseil.

11h50-12h30 Directeurs(trices) achat : êtes-vous prêt(e)s à appuyer la transformation du système de santé?

Une table ronde animée par Jean-Marc BINOT, Responsable des publications, Resah, en présence de Thibaud ARNAULD DES LIONS, Directeur achat, GHT du Var ;

de Hugues LEFRANC, Directeur achats, GHT Hainaut-Cambrésis et de Caroline JEGOUDEZ, Directrice Achat, GHT Yvelines Nord.

12h30-14h00 Déjeuner

	SÉCURITÉ JURIDIQUE	EFFICIENCE & MANAGEMENT DE L'ACHAT	FONCTIONS SUPPORTS	DEVELOPPEMENT DURABLE	PRODUITS DE SANTÉ	TRANSFORMATION NUMÉRIQUE				
14h00-15h00	Nouveaux CCAG, décret «achats innovants», loi PACTE, décret facturation électronique : panorama de l'actualité de la commande publique et perspectives 2020.	Maîtriser les nouvelles techniques de l'achat : l'exemple du Value Based Procurement.	Faire ou faire avec : telle n'est plus la question en matière d'externalisation !	Objectif zéro papier à l'hôpital : la contribution de la gestion électronique de document à la réduction de la consommation du papier.	Programme PHARE et nouvelle loi de transformation du système de santé : quels impacts sur l'organisation de l'achat de produits de santé à l'hôpital ?	Mettre en place une DSI de territoire : comment s'appuyer sur l'expérience et l'expertise d'un cabinet de conseil.				
15h15-16h15	Règles de mise en concurrence, exécution, voies de recours : toute l'actualité jurispru- dentielle des contrats publics hospitaliers décryptée.	Mesure de la performance achat : principaux indicateurs, méthodologie et impact budgétaire.	Quelles sont les solutions envisageables pour l'externalisation de la fonction restauration ?	Loi ELAN et réduction de consommation énergétique : les différents leviers pour un achat d'énergie performant et responsable.	Achats hospitaliers de produits de santé : les cinq grands leviers à actionner pour gagner en effi- cience.	Comment évaluer le retour sur investissement des projets de convergence SI de GHT ?				
16h15-16h45	Pause									
16h45-17h45	Identifier les clauses sensibles d'un marché NTIC (réversibilité, gestion des retards, hébergement de données, etc).	Relation fournisseurs et achats responsables : une démarche de progrès créatrice de valeur.	Comment prendre en compte la loi EGALIM dans ses achats de denrées alimentaires (labels, réduction du gaspillage, gestion des déchets, etc.) ?	Comment renforcer l'efficacité de la gestion des DASRI à l'hôpital, de la collecte au traitement ?	Investir dans la robotisation pour automatiser la prise en charge médicamenteuse.	Bornes d'accueil, services vocaux interactifs, géolocalisation : quelle stratégie d'achat mener pour améliorer l'accueil du patient ?				





VENDREDI 29 NOVEMBRE 2019

	SÉCURITÉ JURIDIQUE	EFFICIENCE & MANAGEMENT DE L'ACHAT	LOGISTIQUE HOSPITALIÈRE	PLATEAUX TECHNIQUES MÉDICAUX	PRODUITS DE SANTÉ	TRANSFORMATION NUMÉRIQUE			
9h00-10h00	Avantages et limites de la formule de coopération du GCS.	Savoir acheter en coût complet : de la théorie à la pratique.	WMS (Warehouse Management System): de la gestion d'entrepôt au pilotage des flux, depuis les fournisseurs jusqu'aux services de soins.	Comment mettre en place les plateaux médico- techniques de territoire ?	Le système d'acquisition dynamique appliqué aux achats de produits de santé : mode d'emploi et retour d'expérience.	Les solutions numériques pour optimiser l'organisation des secrétariats médicaux.			
10H15-11H15	Acquisition ferme au comptant ou à crédit, location financière avec ou sans option d'achat: panorama des clauses de financement et des montages contractuels.	Mise en place d'un plan d'inves- tissement commun à l'échelle d'un territoire : quel rôle pour les directions achat ?	Les nouvelles technologies d'exploitation, de traitement des données et d'intelligence artificielle en PUI : quel potentiel et quels obstacles ? Retours d'expériences menées autour de la sécurisation de la prise en charge médicamenteuse et de la pharmacie clinique	Un investissement innovant au service de la productivité : l'exemple du séchage et du stockage des endoscopes.	Niveaux de mutualisation : où en est-on deux ans après la pu- blication des recommandations de la DGOS ? L'exemple des produits de santé.	Quelles nouvelles modalités d'achat pour les systèmes d'information ? L'exemple du PC as a service.			
11h15-11h45	Pause								
11h45-12h45	Gérer et anticiper les modifi- cations en cours de contrat : clause de réexamen, de marchés de prestations similaires, etc.	Directions des achats : évaluer les besoins et accompagner le développement des compétences des collaborateurs.	Réorganiser la gestion des trans- ports sanitaires, les facteurs clés de succès : mise en place d'un service centralisé, acquisition d'un logiciel, etc.	Améliorer l'efficacité et la qualité des diagnostics en imagerie : l'exemple d'une solution PACS-VNA nouvelle génération (intelligence arti- ficielle, convergence des SI, interopérabilité).	Les avantages du recours au marché négocié pour l'achat de produits de santé définis comme non substituables par le COMEDIMS.	La robotique au cœur de la transformation des organisations.			
12h45-14h00	Déjeuner								
14h00-15h00	La RGPD appliquée aux achats : les enjeux de confidentialité, de sécurité et de conformité à prendre en compte.	Le système d'information, pierre angulaire du pilotage de la fonction achat de GHT.	Mutualiser la logistique hospita- lière à l'échelle d'un territoire : réflexions à partir d'un exemple hospitalier espagnol (plateforme logistique de Barcelone).	Comment mettre en place une plateforme territoriale de téléradiologie ?	Organisation des achats de produits de santé : comment optimiser la relation «direction des achats - PUI» ?	Achat de téléphonie : réussir la transition vers la mobilité.			
15h00-15h30	Pause								
15h30-16h30	Quelles bonnes pratiques pour ouvrir les achats à l'innovation ?	Savoir tirer parti du partage d'expérience pour améliorer la performance de la fonction achat.	Robotisation et logistique hospitalière : panorama des nouvelles technologies.	Pourquoi recourir à la tierce maintenance de ses équipements à l'échelle du territoire ?	Garantir l'approvisionnement : panorama des sanctions, des défaillances et des montages contractuels efficaces.	Comment acheter une plateforme de télémédecine : enjeux, perspectives et modalités d'acquisition.			



PARTENAIRES PRESSE



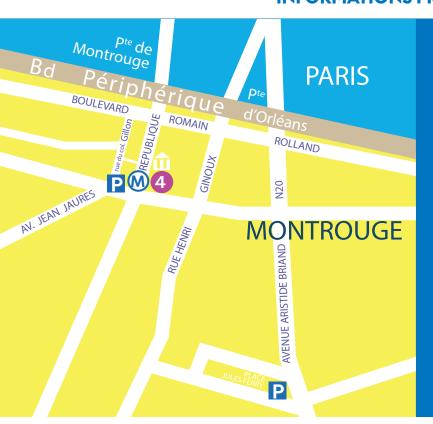








INFORMATIONS PRATIQUES



LIEU

Le Beffroi de Montrouge, 2 Place Emile Cresp,

92120 Montrouge

Bus : Lignes 68, 126, 128 Arrêt Mairie de Montrouge

Métro: Ligne 4

Mairie de Montrouge (sortie 3) **Parking public :** Place Emile Cresp

En voiture : Montrouge est accessible par la porte d'Orléans et la porte de Châtillon. Accès immédiat

aux périphériques, à l'A6 et A86.

TARIFS NETS DE TVA

Pauses et déjeuners des 28 et 29 novembre 2019 inclus

Participants hospitaliers: 800 €
Participants industriels: 1 000 €

OFFRE SPÉCIALE

-10% à partir de 3 inscrits

INSCRIPTION SUR WWW.JOURNEES-ACHAT-HOSPITALIER.COM N° organisme de formation du RESAH: 11 75 43 933 75

N° Datadock : 0061460

Un évènement : Organisé avec :



